

Für unseren Standort in Möglingen (bei Stuttgart) suchen wir:

Business Development Representative (m/w/d) in Voll- oder Teilzeit

puntus ist eine IT-Beratung, spezialisiert auf ganzheitliche Kundensysteme und digitale Service-Applikationen. Über 250 Experten unterstützen Unternehmen und Behörden deutschlandweit dabei, digitale Services auf höchstem Niveau zu realisieren. Zu den Kernleistungen gehören Process Automation & AI, Cloud & Application Excellence, Customer Experience sowie Lösungen für die Digitale Verwaltung.

Du bist der **erste Kontaktpunkt für Interessenten und neue Kunden**. Du machst aus Leads echte Chancen. Du qualifizierst, priorisierst und sorgst dafür, dass unser Sales Team nur mit echten Opportunities arbeitet. Ohne dich keine Pipeline, so einfach ist das.

Aim high.

Wir haben spannende Aufgaben für dich:

- Qualifizierung von Inbound Leads aus Kampagnen, Partnern, Events und Website
- Aktive Ansprache von Zielaccounts und Entscheidern per Telefon, E-Mail und LinkedIn
- Durchführung von Erstgesprächen und strukturierten Discovery Calls
- Bewertung des Kundenfits fachlich, organisatorisch und kaufmännisch
- Terminierung qualifizierter Gespräche für das Sales Team inklusive sauberem Briefing
- Unterstützung des Teamlead Sales bei der operativen Umsetzung der Vertriebsstrategie
- Übernahme und Pflege von Leads, Accounts und Aktivitäten im CRM-System
- Zusammenarbeit mit Marketing und Sales, Feedback zu Lead Qualität, Zielgruppen und Messaging

Das bringst du mit:

- Ausbildung, Studium oder relevante Berufserfahrung im IT-Umfeld
- Erste bis fundierte Erfahrung im Inside Sales, Business Development, IT-Vertrieb oder vertriebsnahen Rollen
- Verständnis für IT-Dienstleistungen und Projektgeschäft
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit am Telefon und schriftlich auf Deutsch, Englisch von Vorteil
- Strukturierte, zuverlässige Arbeitsweise und hohe CRM-Disziplin

- Analytisches Denken, konzeptionelle Stärke und Lust auf Umsetzung
- Eigeninitiative, Durchhaltevermögen und echtes Interesse am Vertrieb
- Teamplayer mit professionellem Auftreten und hoher Verbindlichkeit

Was wir dir bieten:

- **Lifelong Learning:** vielseitiges Seminarprogramm, persönliches Coaching und Mentoring, gezielte Zertifizierungen, individuelle Personalentwicklung, Onboardingveranstaltung
- **Flexibles Arbeiten:** hybrides Arbeitszeitmodell, Homeoffice, 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubstage, Urlaub Plus Modell, Workation-Konzepte, Sabbatical
- **Community & Zusammenarbeit:** echtes Miteinander, gemeinsame Erlebnisse wie Community Days und Teamevents, strukturiertes Mentorenprogramm und diverse Austausch-Formate
- **Wohlfühlpaket:** Bistro/Essenszuschuss, Vergünstigungen, Mitarbeitervorteile
- **Mobilität & Fitness:** Firmenfitness, E-Bike Leasing, Firmenwagen-Option, Bahncard, Ladestationen

Jetzt bewerben

Kontakt



Franziska Roth

Senior HR Managerin
puntus GmbH
Spitalhof, 71696 Moglingen

07141 / 3753 - 358
jobs@puntus.com

Top 2026 Company kununu