

Individuelle IT-Lösungen? Gestalte sie mit uns!

Für unsere Standorte in Berlin, Bonn, Möglingen (bei Stuttgart) oder München suchen wir:

Senior Sales Manager (w/d/m) Financial Services / Insurance

punctus ist eine IT-Beratung, spezialisiert auf ganzheitliche Kundensysteme und digitale Service-Applikationen. Über 250 Experten unterstützen Unternehmen und Behörden deutschlandweit dabei, digitale Services auf höchstem Niveau zu realisieren. Zu den Kernleistungen gehören Process Automation & AI, Cloud & Application Excellence, Customer Experience sowie Lösungen für die Digitale Verwaltung.

Aim high.

Als **Senior Sales Manager** in der Nähe von Berlin, Bonn, München oder Möglingen (bei Stuttgart) übernimmst du die Verantwortung für den Aufbau neuer Kundenbeziehungen in der Finanzindustrie. Du identifizierst Chancen, entwickelst Kundenstrategien und führst den gesamten Sales-Prozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei positionierst du punctus als vertrauenswürdigen und innovativen Partner.

Wir haben spannende Aufgaben für dich:

- Du gewinnst zielstrebig Kunden für unsere innovativen Beratungs- und Implementierungsleistungen
- Du bist motiviert daran neue Verkaufschancen selbst zu entwickeln und Abschlüsse zu erzielen
- Du erarbeitest ausgereifte Lösungsvorschläge in Zusammenarbeit mit Pre-Sales, Consulting und Delivery-Teams
- Du entwickelst Value Propositions und überzeugende Pitch-Strategien für Financial Services / Insurance Leads
- Du steuerst den gesamten Sales-Zyklus inkl. Angebotserstellung und Vertragsverhandlung

Das bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaft, IT oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre aktive Vertriebs- und Akquise-Erfahrung im IT- oder Consulting-Umfeld bevorzugt im FSI-Umfeld
- Ein belastbares, aktives Netzwerk bei Banken, Versicherungen oder anderen Finanzdienstleistern
- Verhandlungssicherheit auf C-Level, ausgeprägte Kundenorientierung, proaktives und strukturiertes Arbeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch (C2) und sehr gutes Englisch

- Starke Abschlussorientierung, ein gutes Gespür für Geschäftspotenziale und Freude daran, neue Kunden zu gewinnen
- Hohe Selbstorganisation und Erfahrung im Sales-Reporting

Was wir dir bieten:

- **Lifelong Learning:** vielseitiges Seminarprogramm, persönliches Coaching und Mentoring, gezielte Zertifizierungen, individuelle Personalentwicklung, Onboardingveranstaltung
- **Flexibles Arbeiten:** hybrides Arbeitszeitmodell, Homeoffice, 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubstage, Urlaub Plus Modell, Workation-Konzepte, Sabbatical
- **Community & Zusammenarbeit:** echtes Miteinander, gemeinsame Erlebnisse wie Community Days und Teamevents, strukturiertes Mentorenprogramm und diverse Austausch-Formate
- **Wohlfühlpaket:** Bistro/Essenzuschuss, Vergünstigungen, Mitarbeitervorteile
- **Mobilität & Fitness:** Firmenfitness, E-Bike Leasing, Firmenwagen-Option, Bahncard, Ladestationen

Jetzt bewerben [↗](#)

Kontakt



Franziska Roth

puntus GmbH
Spitalhof, 71696 Moglingen

07141 / 3753 - 358
jobs@puntus.com

