

Individuelle IT-Lösungen?
Gestalte sie mit uns!

Für unseren Standort in Berlin, Bonn, Möglingen oder München suchen wir:

Senior Sales Manager (w/d/m) Financial Services / Insurance

punctus ist eine IT-Beratung, spezialisiert auf ganzheitliche Kundensysteme und digitale Service-Applikationen. Über 250 Experten unterstützen Unternehmen und Behörden deutschlandweit dabei, digitale Services auf höchstem Niveau zu realisieren. Zu den Kernleistungen gehören Process Automation & AI, Cloud & Application Excellence, Customer Experience sowie Lösungen für die Digitale Verwaltung.

Als **Senior Sales Manager** übernimmst du die Verantwortung für den Aufbau neuer Kundenbeziehungen in der Finanzindustrie. Du identifizierst Chancen, entwickelst Kundenstrategien und führst den gesamten Sales-Prozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum erfolgreichen Abschluss. Dabei positionierst du punctus als vertrauenswürdigen und innovativen Partner.

Aim high.

Senior Sales Manager (w/d/m) Financial Services / Insurance

Wir haben spannende Aufgaben für dich:

- Du gewinnst zielstrebig Kunden für unsere innovativen Beratungs- und Implementierungsleistungen
- Du bist motiviert daran neue Verkaufschancen selbst zu entwickeln und Abschlüsse zu erzielen
- Du erarbeitest ausgereifte Lösungsvorschläge in Zusammenarbeit mit Pre-Sales, Consulting und Delivery-Teams
- Du entwickelst Value Propositions und überzeugende Pitch-Strategien für Financial Services / Insurance Leads

- Du steuerst den gesamten Sales-Zyklus inkl. Angebotserstellung und Vertragsverhandlung

Das bringst du mit:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium in Wirtschaft, IT oder vergleichbare Qualifikation
- Mindestens 5 Jahre aktive Vertriebs- und Akquise-Erfahrung im IT- oder Consulting-Umfeld bevorzugt im FSI-Umfeld
- Ein belastbares, aktives Netzwerk bei Banken, Versicherungen oder anderen Finanzdienstleistern
- Verhandlungssicherheit auf C-Level, ausgeprägte Kundenorientierung, proaktives und strukturiertes Arbeiten
- Verhandlungssicheres Deutsch (C2) und sehr gutes Englisch
- Starke Abschlussorientierung, ein gutes Gespür für Geschäftspotenziale und Freude daran, neue Kunden zu gewinnen
- Hohe Selbstorganisation und Erfahrung im Sales-Reporting

Was wir dir bieten:

- **Lifelong Learning:** vielseitiges Seminarprogramm, persönliches Coaching und Mentoring, gezielte Zertifizierungen, individuelle Personalentwicklung, Onboardingveranstaltung
- **Flexibles Arbeiten:** hybrides Arbeitszeitmodell, Homeoffice, 30 Tage Urlaub, Sonderurlaubstage, Urlaub Plus Modell, Workation-Konzepte, Sabbatical
- **Community & Zusammenarbeit:** echtes Miteinander, gemeinsame Erlebnisse wie Community Days und Teamevents, strukturiertes Mentorenprogramm und diverse Austausch-Formate
- **Wohlfühlpaket:** Bistro/Essenzuschuss, Vergünstigungen, Mitarbeitervorteile
- **Mobilität & Fitness:** Firmenfitness, E-Bike Leasing, Firmenwagen-Option, Bahncard, Ladestationen

Jetzt bewerben [↗](#)

Kontakt



Franziska Roth

puntus GmbH
Spitalhof, 71696 Moglingen

07141 / 3753 - 358
jobs@puntus.com

